

# PARCOURS DROIT ET GESTION DES OPÉRATIONS BANCAIRES ET PATRIMONIALES, CONSEILLER CLIENTÈLE DE PROFESSIONNELS

## PRÉSENTATION :

En partenariat avec l'Ecole Supérieure de la Banque (ESBanque), le Master MBFA Droit et Gestion des opérations bancaires et patrimoniales, chargé de clientèle de professionnels (Master Droit & Gestion OBP - Ccpro), entièrement en alternance, forme des collaborateurs de banque, rapidement opérationnels sur des postes de Conseillers clientèle de professionnels (commerçants, artisans, professions libérales, entrepreneurs individuels...).

La formation est dispensée par des Universitaires et des praticiens du secteur bancaire, financier et assurantiel, issus tant du secteur privé (établissement bancaire, prestataire de service d'investissement, compagnie d'assurance, cabinet d'expertise comptable, cabinet d'avocats), que du secteur public (Banque de France, Autorité de régulation...). Ce parcours vise à offrir des compétences opérationnelles pour répondre aux besoins de clients professionnels en matière bancaire (services de paiement, gestion de compte, crédit), financière (placements, gestion de portefeuille).

À l'issue de cette formation, les étudiants obtiennent un diplôme national de Master ainsi que la certification professionnelle de Conseiller Clientèle de Professionnels délivrée par l'ESBanque.

## SAVOIR-FAIRE ET COMPÉTENCES :

Le Master Conseiller Clientèle de Professionnels permet d'acquérir :

- \* La compréhension de l'environnement économique, juridique, social et fiscal de la clientèle de professionnels
- \* La maîtrise de la négociation commerciale avec les clients professionnels
- \* Les compétences techniques et relationnelles permettant de conseiller la clientèle dans leurs choix de placement, et définir leurs objectifs
- \* La capacité à identifier et maîtriser les risques financiers et associés aux activités de marchés et de crédit,
- \* La maîtrise des outils de régulation des marchés financiers
- \* Les réflexes en terme de bonnes pratiques en matière de conformité et de déontologie

## LES + DE LA FORMATION :

### **Partenariat LMU – ESBanque**

Des enseignements dispensés par des enseignants universitaires et des praticiens du secteur bancaire et financier, s'appuyant sur un savoir-faire un vaste réseau professionnel ; double diplôme.

### **Formation en alternance**

Professionalisation, rémunération et insertion professionnelle garantie

## INSERTION PROFESSIONNELLE :

Conseiller clientèle de professionnels en agence, responsable de point de vente ou d'agence, analyste des risques et engagements, Gestion de patrimoine, gestionnaire de portefeuille

Perspectives à 3/5 ans : vers des postes de Responsable point de vente ou d'agence, Gestionnaire de patrimoine, Gestionnaire de portefeuille

**Comment s'inscrire:** [www.univ-lemans.fr/inscription](http://www.univ-lemans.fr/inscription)

## **Contacts**

PITRASAntonin

Email: *antonin.pitras@univ-lemans.fr*

UFR Droit, Sciences Economiques et de Gestion- Sclolarité

Tel. 02 43 83 31 06 / 31 26

Email: *scol-ecodroit@univ-lemans.fr*

LACROIXValérie

Email: *valerie.lacroix@esbanque.fr*

CARROSCamille

Email: *camille.carros@esbanque.fr*

